

УТВЕРЖДАЮ

Заместитель начальника

управления МТО

ОАО «Беларуськалий»

А.Р. Демешко

« » 2024г.

ЗАПРОС ЦЕНОВЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ
на закупку электротехнического низковольтного оборудования

Полное наименование:	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»
Юридический адрес:	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5
ФИО, должность и адрес контактного лица заказчика, которому вменено в обязанность поддерживать связь с участниками по вопросам проведения процедуры	Юдина Елена Владимировна – инженер по комплектации оборудования и материалов отдела металлопродукции и стройматериалов управления МТО г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5; 4-х этажный корпус, каб. 317, тел: +375(174) 298788, т/факс 26-04-16, e-mail: e.yudina@kali.by Бегун Инна Михайловна – заместитель начальника отдела металлопродукции и стройматериалов управления МТО, тел. +375 174-29-86-83.
Адрес электронной почты:	mto@kali.by , e.yudina@kali.by .

№ лота	Наименование оборудования	Технические требования к предмету заказа	Кол-во, шт.
4РУ. СОФ. Реконструкция технологической линии Б с заменой растворителя и элеватора поз. Б351-1М,Э (4083)			
4Ф1.1128-01-ЭМ.СО			
1	Щит силового управления, состоящий из 43 шкафов	4Ф1.1128-01-ЭМ.ОЛ1 Техническое задание на закупку 2ЩСУ	1
Заказчик имеет право увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры запроса ценовых предложений не более чем на 100 процентов (при наличии необходимости); увеличить более чем на 100% количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению - начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин.			

<i>Допустимые для участия в процедуре условия оплаты</i>	Допустимыми условиями являются условия оплаты по факту поставки товара на склад Покупателя. Предпочтительными условиями оплаты является отсрочка платежа не менее 45 календарных дней. Предоплата не рассматривается.
Ориентировочная стоимость закупки:	30 000 б.в.
Срок поставки	Май 2025г.
<i>Место поставки</i>	Склад УМТО
<i>Условия поставки</i>	Транспортом и за счет Поставщика на склад Покупателя
<i>Источник финансирования закупки</i>	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»
<i>Цель приобретения товаров</i>	Для использования при строительстве объектов
<i>Конечный срок подачи ценового предложения</i>	не позднее 11:00 час. 12.11.2024г.
<i>Место и порядок представления ценового предложения</i>	Ценовое предложение должно быть представлено с пометкой « Техническая (или коммерческая) часть ценового предложения на поставку электротехнического низковольтного оборудования » по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, 201в (бюро документационного обеспечения УМТО) или: - по факсу: +375(174)-26-04-16 - по e-mail: mto@kali.by , e.yudina@kali.by с обязательным предоставлением оригиналов документов в 10-дневный срок.

Условия проведения процедуры запроса ценовых предложений:

<i>Первый этап:</i>	<ul style="list-style-type: none"> - <u>запрос у потенциальных поставщиков технической части ценового предложения</u>, содержащей техническое описание и объем поставки предлагаемого товара, за исключением цены предложения; - рассмотрение технической части ценового предложений, проведение при необходимости переговоров (индивидуальных, совместных) с участниками по вопросам содержания их технических предложений; - определение участников, соответствующих требованиям запроса ценовых предложений.
<i>Второй этап:</i>	<ul style="list-style-type: none"> - внесение изменений и (или) дополнений в запрос ценовых предложений по результатам первого этапа указанного запроса ценовых предложений (при необходимости); - запрос коммерческой части ценовых предложений участников, прошедших его первый этап; - проведение переговоров о снижении цен поступивших ценовых предложений; - подведение итогов.

<p>Участники процедуры</p>	<p>- Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товар иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.</p> <p>- Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> • находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; • включенная в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам; • представившая недостоверную информацию о себе; • не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; • не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. <p>- К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемого товара, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> - участник должен быть производителем товара либо официальным торговым представителем производителя товара; - финансовую и экономическую состоятельность, технические возможности.
<p>Расчет цены ценового предложения</p>	<p>Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самого товара, расходы на транспортировку, выгрузку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.</p>
<p>Наименование валюты ценового предложения</p>	<p>Для нерезидентов Республики Беларусь – валюта страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусский рубль.</p> <p>Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.</p>

<p>Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Наименьшая цена - 100 % 2. Предложения, не соответствующие техническим требованиям к предмету Заказа (сборочных чертежей и спецификаций), исключаются из рассмотрения. 3. Обязательно предоставление предложения в полном объеме лота.
<p>Обязательные условия договора</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Цена на товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 2. Для резидентов РБ: Цена на товар должна быть сформирована Продавцом в соответствии с законодательством РБ и учетной политикой предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цены. 3. Условия поставки товара - в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 4. Срок поставки товара – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) склад Покупателя не осуществляет прием товара, и Продавец должен организовать поставку таким образом, чтобы исключить доставку товара Покупателю в эти дни. Все убытки и риски, связанные с нарушением этого условия, несет Продавец. В случае если окончание срока поставки приходится на любой из дней с 25 числа по последний день месяца включительно, последний день (дата) поставки переносится на ближайший рабочий день следующего месяца. При этом Продавец не считается просрочившим поставку. 5. Датой поставки считается дата поставки товара на склад Покупателя. За несвоевременную поставку товара Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленного в срок товара за каждый день просрочки поставки. 6. Оплата за товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем запросе ценовых предложений. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. 7. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре. 8. Качество и комплектность поставляемого товара должны соответствовать ТУ завода-изготовителя, спецификациям и сборочными чертежами Покупателя. Гарантийный срок эксплуатации на товар – в соответствии с акцептованным окончательным предложением участника, но не менее 24 месяцев от даты ввода в эксплуатацию. При замене товара в целом, а также замене или ремонте любой комплектующей части, указанной в чертежах, гарантийный срок исчисляется заново со дня подписания акта об устранении

<p>Обязательные условия договора</p>	<p>дефекта соответственно для товара или для комплектующей части.</p> <p>9. В случае поставки товара, производства иного производителя отличного от указанного в предложении на участие в процедуре закупки, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.</p> <p>10. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.</p> <p>11. В случае отказа от поставки, не поставки (недоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленного (недоставленного) в срок товара. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.</p> <p>12. Продавец предоставляет вместе с товаром следующие документы на русском языке:</p> <ul style="list-style-type: none"> - документы, необходимые для таможенного оформления продукции в режим для внутреннего потребления на территории РБ; - упаковочный лист, с указанием веса нетто и брутто по каждой позиции; - паспорт на товар с указанием полной комплектации, содержании драгоценных металлов и камней, а также гарантии завода-изготовителя на комплектующие; - копию сертификата, ТУ, иное или их копии; - копию сертификата или декларации о соответствии требованиям технического регламента Таможенного союза «О безопасности низковольтного оборудования» (ТР ТС 004/2011). <p>При не предоставлении (несвоевременном предоставлении / предоставлении неверно оформленной) в полном объеме вышеуказанной документации, поставка считается невыполненной, и срок оплаты за поставленный товар сдвигается на соразмерный срок предоставления каждого из документов.</p> <p>13. Продавец несет ответственность за соответствие товара</p>
---	--

Обязательные условия договора

требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Продавцом требований по сертификации товара.

14. При выявлении недостатка товара или товара ненадлежащего качества при приемке, вызов представителя Поставщика осуществляется по факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен прибыть в 3-хдневный срок после получения вызова для составления двухстороннего АКТа. В случае если представитель Поставщика не прибыл к месту осмотра в установленный срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, допоставки, а также для ведения претензионно- исковой работы.

15. Если иное не оговорено в АКТе, срок замены или допоставки недостающего товара устанавливается в 14 календарных дней с даты

утверждения АКТа, оформленного в соответствии с п.14.

При несоблюдении указанного срока Поставщик выплачивает Покупателю пеню в размере 0,2% от стоимости товара, несоответствующего условиям договора, за каждый день просрочки.

Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения обязательств по данному договору.

16. Все транспортные и иные расходы, связанные с возвратом, заменой дефектного товара, с допоставкой недостающего товара несет Продавец. Затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 5 банковских дней с даты предъявления требования Покупателем. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

17. Поставщик обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.

18. За отказ от поставки (не поставку, недопоставку) товара в соответствии с договором, Поставщик уплачивает Покупателю штраф в размере 10% от стоимости не поставленного товара.

19. Продавец обязуется оформлять электронную счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом РБ. В случае не выставления либо несвоевременного выставления электронного счета-фактуры по НДС на Портал электронных счетов-фактур в сроки, установленные законодательством, продавец оплачивает покупателю штраф в размере суммы НДС.

20. В случае заключения продавцом договора открытого факторинга, продавец уплачивает штраф покупателю в размере 25% стоимости товара по договору.

Требования к оформлению технической части ценового предложения, перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками в подтверждении своих данных

Для участия в процедуре закупки необходимо предоставить:

I. Техническую часть ценового предложения.

Техническая часть ценового предложения может быть представлена:

- по почте в запечатанном конверте с пометкой «Техническая часть ценового предложения на поставку электротехнического низковольтного оборудования» по адресу: 223710, г. Солигорск, ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, 201в (бюро документационного обеспечения УМТО);
- по факсу: 8-174-26-04-16, 29-84-41 или e-mail: mto@kali.by (копия: e.yudina@kali.by).

с обязательным предоставлением оригиналов документов в 10-дневный срок.

Окончательный срок представления технической части ценового предложения – 12.11.2024г. 11 час.00 мин.

Техническая часть ценового предложения, полученная после истечения конечного срока ее подачи, не вскрывается и возвращается представившему ее участнику.

Техническая часть ценового предложения должна быть подготовлена и предоставлена на русском языке, в 2-х экземплярах.

Техническая часть ценового предложения должна содержать:

1. Заявление участника на участие в запросе ценовых предложений, в котором указывается:

- полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер телефона;
- согласие на участие в процедуре на условиях настоящего запроса ценовых предложений;
- подтверждение технических требований к предмету запроса ценовых предложений;
- согласие участника выполнить условия раздела «Обязательные условия договора», указанные в данном запросе ценовых предложений;
- обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора, подписанного заказчиком.
- информация о том, что участник не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам – для резидентов Республики Беларусь.

2. Для подтверждения экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:

2.1. заявление участника о том, что он:

- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об

<p>Требования к оформлению технической части ценового предложения, перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками в подтверждении своих данных</p>	<p>экономической состоятельности или банкротства;</p> <ul style="list-style-type: none"> - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является на 1 октября 2024г. <p>2.2. оригинал (либо заверенную участником копию) справки обслуживающего банка о финансовой состоятельности участника, выданной не ранее 1 октября 2024г.</p> <p>3. В подтверждение технических возможностей представляются следующие документы:</p> <p>3.1. для участника, являющегося производителем:</p> <ul style="list-style-type: none"> - заверенные участником копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификаты, ТУ или иной документ). - сведения о производственной базе участника (перечень производственных помещений, оборудования); <p>3.2. Для участника, не являющегося производителем:</p> <p>3.2.1. заверенная участником копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:</p> <ul style="list-style-type: none"> - договор (соглашение) с производителем; - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель. <p>3.2.2. заверенные участником копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификат, ТУ, иное).</p> <p>3.2.3. сведения о производственной базе производителя.</p> <p>4. Отзывы заказчиков, инвесторов, эксплуатирующих организаций о качестве и соблюдении сроков поставки оборудования за последние 3 года (не менее 3 отзывов на языке оригинала с нотариально заверенным переводом на русский язык).</p> <p>5. Сертификат системы управления качеством, соответствующей международным стандартам ИСО 9001.</p> <p>6. Для юридических лиц – резидентов РБ – заверенную участником копию свидетельства о государственной регистрации. Для юридических лиц – нерезидентов РБ – заверенную</p>
---	---

<p><i>Требования к оформлению технической части ценового предложения, перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками в подтверждении своих данных</i></p>	<p>участником копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).</p> <p>7. В случае необходимости конкурсная комиссия вправе запросить у участника уточняющую информацию, которую участник обязан предоставить.</p> <p>Если у конкурсной комиссии возникают сомнения в достоверности представленных участником сведений, она вправе произвести дополнительную их проверку с участием специалистов, либо назначить проведение экспертизы.</p> <p>8. Техническое предложение в 2-ух экземплярах (один экземпляр на бумажном носителе, один экземпляр по электронной почте mto@kali.by), (копия: e.yudina@kali.by), которое должно содержать:</p> <p>8.1. - номер лота, полное наименование и количество предлагаемого товара, комплектность лота в соответствии со спецификациями и рабочими чертежами;</p> <ul style="list-style-type: none"> - наименование завода-изготовителя; - страну происхождения товара; - заявление участника о том, что поставляемый товар будет изготовлен в полном соответствии со спецификациями и рабочими чертежами заказчика (монтаж в соответствии с таблицами соединений или электрическими принципиальными (монтажными) схемами). <p>8.2. Гарантийные обязательства (не менее 24 месяцев от даты ввода оборудования в эксплуатацию).</p>
<p><i>Требования к оформлению коммерческой части ценового предложения</i></p>	<p>II. Коммерческая часть ценового предложения.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения предоставляется участниками, прошедшими I этап и допущенными заказчиком ко II этапу. Дата и время представления коммерческого предложения сообщается заказчиком письменно всем участникам, прошедшим I этап.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения может быть представлена:</p> <ul style="list-style-type: none"> - по почте в запечатанном конверте с пометкой «Коммерческая часть ценового предложения на поставку электротехнического низковольтного оборудования» по адресу: 223710, г. Солигорск, ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, 201в (бюро документационного обеспечения УМТО); - по факсу: 8-174-26-04-16, 29-84-41 или e-mail: mto@kali.by (копия: e.yudina@kali.by) <p>Срок подготовки и предоставления коммерческой части ценовых предложений определяется комиссией по итогам I этапа.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения, полученная после истечения конечного срока его подачи, не вскрывается и</p>

	<p>возвращается представившему его участнику. Коммерческая часть ценового предложения должна быть подготовлена и представлена на русском языке, в одном экземпляре.</p> <p><u>Коммерческая часть должна содержать:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - цену предложения (цена определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2000 или ИНКОТЕРМС 2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей); - валюту платежа; - условия оплаты (с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты); - условия поставки; - сроки поставки; - гарантийные обязательства: гарантийные обязательства Продавца на поставленный товар составляют не менее 24 месяцев от даты ввода товара в эксплуатацию. Отчёт указанного выше срока гарантии в отношении замененного товара или его частей, поставленных взамен дефектных, начинается снова, с момента ввода их в эксплуатацию, и составляет 24 месяца. При осуществлении гарантийного ремонта товара, гарантия продлевается на срок его нахождения в ремонте; - срок действия коммерческого предложения (не менее 60 дней). <p>По требованию заказчика участник обязан предоставить экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов)/ уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки) на предлагаемый товар.</p>
<p>Общие требования</p>	<p>Техническая часть ценового предложения и коммерческая часть должны быть отпечатаны или написаны несмываемыми чернилами, подписаны руководителем или иным должностным лицом юридического лица, либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению. Ценовые предложения, подаваемые индивидуальным предпринимателем, должно быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем. Подписанными должны быть все страницы ценовых предложений, за исключением рекламных материалов. В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста или зачеркнутые участки текста, будут считаться</p>

	<p>действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего ценовое предложение. Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями ценовых предложений (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).</p>
<p><i>Иные сведения</i></p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Оценка представленных данных претендентов на участие в процедуре запроса ценовых предложений, осуществляется отдельно от оценки предложений. 2. Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока представления ценовых предложений. 3. Заказчик вправе потребовать от претендента (участника) подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до заключения договора путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком. 4. Претендент, не соответствующий требованиям заказчика к данным участников, предоставивший недостоверную информацию о себе, не представивший либо предоставивший неполную (неточную) информацию о себе и отказавшийся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки, не соответствующий требованиям заказчика к данным участников, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется. Претенденты, соответствующие квалификационным требованиям первого этапа, допускаются ко второму этапу. 5. Оценка предложений осуществляется: <ul style="list-style-type: none"> - при наличии не менее двух ценовых предложений; - при соответствии предложений требованиям запроса ценовых предложений; - при поступлении их до истечения окончательного срока предоставления таких предложений. 6. Заказчик вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них в случае: <ul style="list-style-type: none"> - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки. <p>Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.</p> 7. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных ими ценовых предложений, а также об изменении иных условий ценовых предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков

Иные сведения

эксплуатации и т. д.).

8. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом, участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.).

9. Заказчик вправе внести изменения в запрос ценовых предложений до истечения срока предоставления ценовых предложений.

Внесение изменений в ценовые предложения не допускается, за исключением снижения цены предложений (улучшения для заказчика иных условий).

10. Итоги процедуры запроса ценовых предложений должны быть подведены, как правило, в течение десяти рабочих дней по истечении срока представления коммерческой части предложений. При необходимости комиссия имеет право продлить подведение итогов процедуры запроса ценовых предложений.

11. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика – с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика. После принятия решения о выборе поставщика, либо завершения процедуры запроса ценовых предложений с иным результатом, заказчик не позднее дня следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников.

12. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному продавцу в срок до пяти календарных дней после принятия решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя.

Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и запроса ценовых предложений.

13. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.

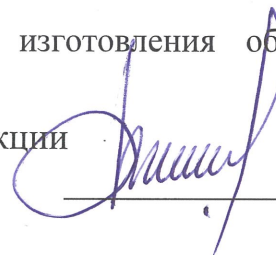
Если выбранный поставщик отказался подписать договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в

Иные сведения	процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, комиссия вправе: - выбрать поставщиком участника, ценовое предложение которого заняло второе место в запросе ценовых предложений; - признать запрос ценовых предложений несостоявшимся и рекомендовать заказчику применить к закупке повторный запрос ценовых предложений либо закупку из одного источника.
----------------------	---

Документация изложена на 13-и листах и имеет идентичное содержание для всех участников.

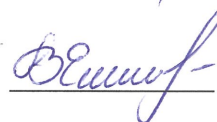
Приложения: спецификации и чертежи для изготовления оборудования в электронном виде.

Заместитель начальника отдела металлопродукции
и стройматериалов УМТО



И.М. Бегун

Инженер отдела металлопродукции
и стройматериалов УМТО



Е.В. Юдина

